

פרוטוקול ועדת מכרזים מס' 2025/07 שהתקנסה ביום 23.3.2025 בזום
סזר היום:

1. בחירת זוכה במכרז פומבי מס' 09/2024 לאייתור יוזם להקמה וביצוע של פרויקטים בתחום האנרגיה והחשמל בעיר רמת גן

.1

חברי הוועדה:

- מר כרמל שאמה הכהן, ראש העיר, יו"ר ועדת המכרזים.
- גב' גלית שניידר מימרון, גובրית העירייה וחברת ועדת מכרזים;
- גב' רעות קפלן, מ"מ סמנכ"ל כספים וחברת ועדת מכרזים;

משתתפים נוספים:

אביה דרי - מנהלת פיתוח עסקי
עו"ד אורן דיAMENT - יועץ משפטי למכרז
חייב נגשטייר - יועץ מקצועני למכרז
ליאור בן שלום - יועץ מקצועי למכרז
רiki קורן, מנהלת חוזים והתקשרות



בחירה זוכה במכרז פומבי מס' 2024/09 לאיתור יוזם להקמה וביצוע של פרויקטים
בתחום האנרגיה והחשמל בעיר רמת גן

ליקי: שלום לכלום, התכנסנו לועדת מכרזים מספר 07/2025 לאישור המציע דוראל מוניציפלי במכרז לאיטור יומן להקמה וביצוע של פרויקטים בתחום האנרגיה והחשמל בעיר רמת גן. מציגת את המשתתפים. אביה תנתן לנו את הרקע למכרז.

אבייה:

רקע ומטרות המכרז:

מדובר במקרה אחד מיותר מבחן היקף העבודה והפוטנציאל שהוא מאפשר לעירייה בתחום האנרגיה. מטרת המקרה הייתה לאת שותף עסקי מקצועי ומנוסה שליטה את העירייה במיזמי אנרגיה, תוך התמודדות עמו.

- רגולציות ותקנות מורכבות בתחום האנרגיה.
 - תעריפים משתנים כדי שמחייבים הבנה עמוקה וניהול דינמי.
 - השותף שנבחר נדרש להביא מומחיות שתאפשר:
 - **מיצוי כלכלי מיטבי** של כל פרויקט אנרגטי.
 - תחזקה איקוונית שתשפר את ביצועי המערכת ותמקם הכנסות.
 - פתרונות מיומו מלאים לפרויקטים, כך שהעירייה לא תצטרך להתמודד עם עלויות או עם חסמים שעלולים לעכב יוזמות.

חשיבות האסטרטגיית של השותפות:

- תחום האנרגיה הוא קריטי לעירייה, זה מבחן ה**הפוטנציאל הכלכלי** והוא מבחן **השפעה הסביבתית** והיכולת ליעיל את צrichtת האנרגיה העירונית.
 - שיתוף פעולה עם שחקו מנוסה יאפשר לעירייה:
 - לנצל שיטחים קיימים לפרויקטים אנרגטיים بصورة מיטבית.
 - להוציא לפועל פרויקטים שאולי לא היו מתאפשרים ללא מימון חיצוני.
 - להבטיח תחזוקה מקצועית שתורמת לחיסכון בעלות ולשיפור הרווחיות.

החברה שנבחרה – דוראל מוניציפלי:

פתחנו את המעטפות והיינו מאוד מרווחים. אומנם ניגשה חברה אחת, אך היא חברה בת של דוראל, אחת משלוש החברות הגדולות והמובילות בתחום האנרגיה בישראל והיא נתנה הנחה משמעותית. עד על החברה:

- חברת עם ניסיון ממשמעותי בזירה המקומית והבינלאומית בתחום האנרגיה המתחדשת.
 - חברת עם יכולות מוכחות ניהול פרויקטים מורכבים בתחום האנרגיה.
 - חברת עם חסן פיננסי ויכולת להביא מימון מלא לפרויקטים.

יתרונות ההצעה של דוראל:

א. הנחה ברכש חשמל:

- דוראל הציעה הנחה ברכישת חשמל של 8% ממחירי פסגה ו-7% ממחירי שפל.
- גם בתרחיש הפסימי ביותר, החיסכון הצפוי עומד על כ-800,000 ₪ **בשנה** (לאחר העברת כל המוניות)

ב. תחזוקה איקוונית במחיר תחרותי:

- האומדן הראשוני לתחזוקת מערכות היה בין 60 ל-80 ₪ לkilowatt DC.
- דוראל מוניציפאל הציעה מחיר של 60 ₪ **לקילוואט בלבד**, מה שבतיביה:
 - חיסכון בעלות התחזוקה של מערכות קיימות.
 - שיפור הרוחחים באמצעות תחזוקה איקוונית שת说出来 על ביצועים מיטביים לאורך זמן.

ג. חלוקת רווחים אטרקטיבית:

- דוראל מוניציפאל נתנה את ההצעה הטובה ביותר ביותר במסגרת תנאי המכרז לחלוקת רווחים מפרויקטמים עתידיים:

- 60% חכ"ל – 40% דוראל מוניציפאל
- חשוב לציין כי דוראל היא זו שתישא במימון המלא של הפרויקטמים, כך שהעירייה נהנית מחלוקת הארי של הרוחחים ללא סיכון מימוני מצדיה.

המשמעות עבור העירייה:

שיתוף הפעולה עם דוראל מבטיח לעירייה:

- חיסכון כספי משמעותי הן בטוחה הקצר (רכש חשמל ותחזוקה), מיזמי אגירה במתוח גבוה, הוסף מתקני אגירה למתקנים קיימים וכו', והן בטוחה הארוך (רווחים מפרויקטמים).
- השרת חסמי מימון שנגנו בעבר ניצול מיטבי של שטחים פוטנציאליים לפרויקטים אנרגטיים.
- שיפור הייעילות האנרגטית ברשות, לצד תרומה סביבתית חיובית ומשמעותית.

לסיכום

- מדובר במכרז אסטרטגי וחשוב שמצויב את העירייה בעמדה מצוינת לנצל את הפוטנציאל הכלכלי והאנרגטי שלה.
- הבחירה בדוראל מבטיחה שילוב של מקצועיות, ניסיון בינלאומי ויכולות מימון – לצד תנאים כלכליים אטרקטיביים מאוד עבור העירייה.
- ההצעה התחרותית של דוראל מאפשרת לעירייה למש את חזונה בתחום האנרגיה ולהוביל מהלכים משמעותיים לטובת התושבים והקהילה

המכרז נערך במתכונת דו-שלבית, כך שהשלב הראשון נבחנה מידת המציעים בתנאי הסף במכרז ונקבע ניקוד האיכות, עוד לפני ועדת המכרזים מהו המחיר המוצע. רק לאחר אישור ועדת המכרזים את מידת המציעים בתנאי הסף ואישור ניקוד האיכות נפתחות הצעות המחיר.

מועד פתיחת תיבת המכרזים נמצא כי הוגשה הצעה אחת, דוראל מוניציפלי שותפות מוגבלת. בדיקת רכיב האיכות כללה בחינה של רכיבכלכלי, ניסיון קודם בפרויקטים בתחום האנרגיה, התרומות משכירות רצון לקוות והתרומות ועדת בוחנת מהמחיר, ממלאל הפרויקט, מתכנית עסקית ומהחזון העסקי של המציע ביחס להתקשות.

המציע קיבל ניקוד מרבי ברכיב האיכות, 70 נקודות, ולא בכלל שהוא היה מציע היחיד, אלא כי ההצעה הייתה טובה מאוד!

עודת המכרזים רשאית לבחור בהצעה ייחידה במכרז, ככל שאין בידיה אינדיקטיה ברורה ומוכחת לכוונה כלשטי בקשר להגשת ההצעות במכרז או לכשל שוק. בנסיבות העניין, אין סיבה שלא לקבע את הצעת דוראל כהצעה זוכה במכרז. הצעת המחיר שהוגשה עמדה בדרישות המכרז וב吐וחים המותרים שקבעה החכ"ל במסמכי המכרז ולא נמצא כל חשד לכוונה או לכשל שוק.

גלית- החברה השניה לא נגשה כי לא נתנו גרייס בנושא החשמל?

תגי- שוק האנרגיה מאוד בעיטוי מהרבה בחינות – רגולציה, היעדים וביקושים, מקום בראשת ובודמה. נכון להיום אין כמעט ח舍ל זמן ליוזמי האנרגיה (مسפקים ויצרנים). מכרזים ח舍ל פרטיא אשר קודמו באופן עצמאי קיבלו מעט הצעות או נכשלו. מצב זה עדיד לששתנות רקר במהלך שנות 2026. יחד עם זאת, כאשר מבוצע הליך מכרז ח舍ל פרטיא חלק מהליך יסוד מנהלת משותפת, אנו ערים לכך כי היוזמים נתונים הצעות, על אף החוסר והקושי, שכן הם מבינים את הערכיהם המוספים בדמות פרויקטים נוספים שיבוצעו בשטחי הרשות וכך הם שומרים לעצם ערך כלכלי עתידי ממשמעותי יותר.

גלית- הייתה לנו דילמה אם למכת בנפרד או לא. אך"כ הבנו שהשוק בעיה ולכן החלטנו כן לשלב את זה. בשל הבעיות, נראה מציע אחד ירד.

אבייה- לאחר שועדת המכרזים תאשר אנחנו נכנס את החברה ונדון בחЛОפות ונבין את המשמעות הכלכליות. אנחנו צריכים להזדרז כי התוקף של התעריף של הפרטיה האורבנית יפוג בסוף שנת 2026.

גלית- הפרטיה האורבנית קרייטית לקבלת החלטות!

ברמל- עבודה טובה שייהי לנו בהצלחה!

החלטת מכרז פומבי מס' 2024/09 לאיטור יוזם להקמה וביצוע של פרויקטים בתחום האנרגיה והחשמל בעיר רמת גן

ועדת המכרזים מאשרת מה שפה אחד את המציע דוראל מוניציפלי כיזם להקמה וביצוע של פרויקטים בתחום האנרגיה והחשמל בעיר רמת גן

מואושר על ידי

כרמל שאמה הכהן
ראש עיריית רמת-גן


מר כרמל שאמה הכהן

ראש העיר, יו"ר ועדת המכרזים.